

さいたま市内で創業を予定している方や事業を開始して間もない方を対象に、事業を円滑に進めるための様々な支援メニューを提供しています。また、新たな事業展開・経営革新を目指している方に対しても様々なメニューでサポートいたします。

創業セミナー

創業予定・創業間もない方に向けた創業を成功に導くためのセミナーを開催しています。

創業前の準備や創業時の手続き、ブランディングやマーケティングの方法、事業計画の組み立て方、資金調達についてなどを学ぶことができます。

セミナー終了後は、窓口相談で習得レベルに合わせたきめ細かなアフターフォローを実施し、スムーズに事業スタートができるようアシストします。



ビジネスプランコンテスト

さいたま市の経済が活性化するような新事業を発掘するビジネスプランコンテストです。優秀なビジネスプランを表彰するとともに、ビジネスマッチングの機会や専門家によるアドバイス、メディアへの情報発信など事業の促進に向けた支援を行っていきます。

また、応募者に対しても事業計画のブラッシュアップ支援など、事業化に向け、サポートしていきます。

※応募要件、応募方法など詳細は財団ホームページをご覧ください。



最終選考会の様子

専門アドバイザーによる支援

創業支援アドバイザー

事業をスタートしたばかりの創業者や、第二創業で新たな事業展開を図る事業者の皆様が抱える個々の課題を解決するため、創業支援アドバイザーがサポートします。

販路開拓アドバイザー

貴社の特色ある製品やサービスをいかに販売していったらよいか。販路開拓アドバイザーが、マーケティング戦略の立案や具体的な販路開拓方法についてアドバイスします。

※その他の応募要件や申込み方法など、ご不明な点はお気軽にお問合せください。



問合せ先

公益財団法人さいたま市産業創造財団 支援・金融課（経営支援チーム） TEL.048-851-6652
ホームページ <http://www.sozo-saitama.or.jp>