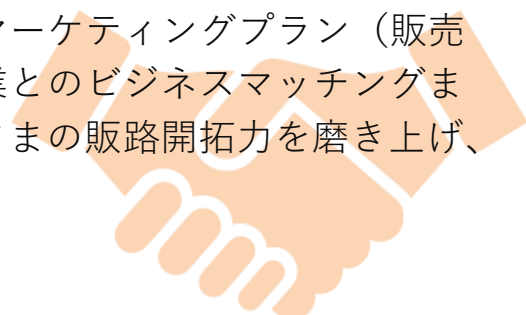


貴社の製品・サービスの販路開拓をサポート 販路開拓アドバイザー事業

貴社の製品・サービスの戦略的な販路開拓を、マーケティングプラン（販売展開計画）の作成段階から、想定される市場の企業とのビジネスマッチングまで、強力にサポートします。市内の中小企業の皆さまの販路開拓力を磨き上げ、積極的な販売展開を支援する事業です。



▶ 支援の特徴

即実践可能！ マーケティングプラン作成を支援

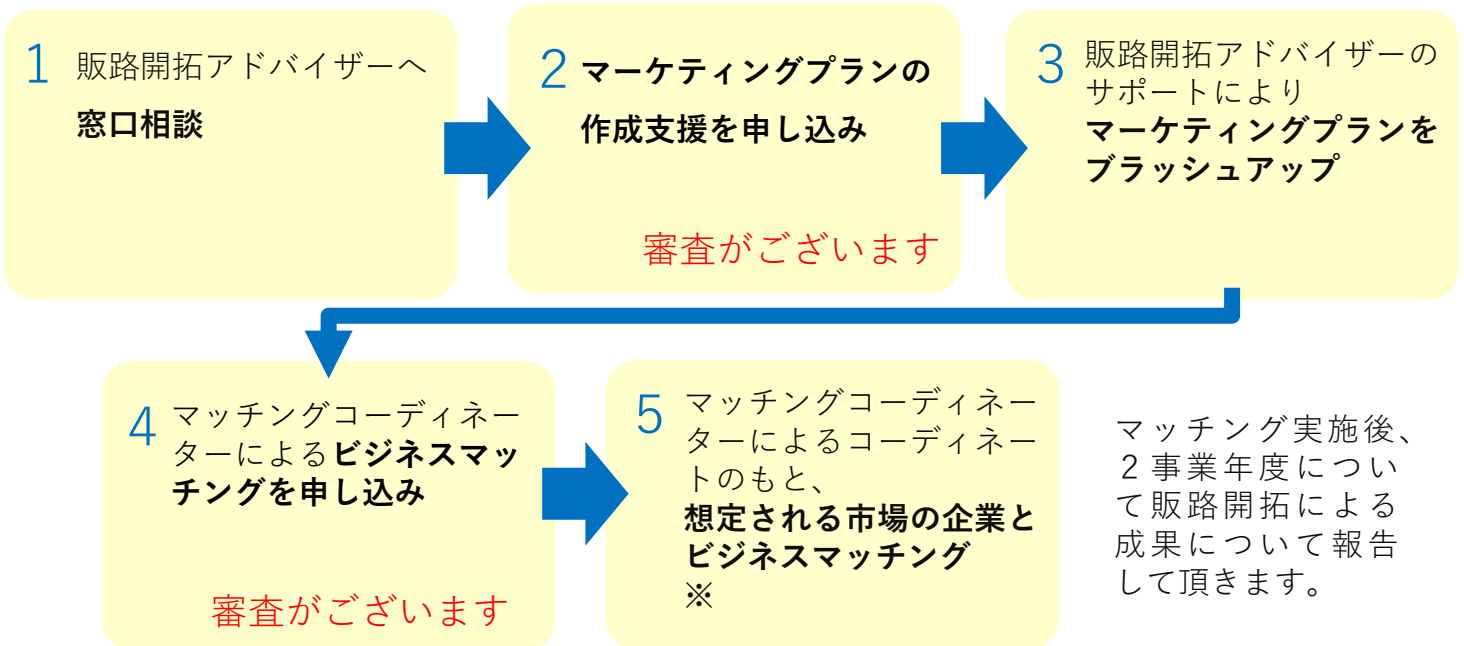
支援経験豊富な販路開拓アドバイザーが、実際の販売展開に活用できるマーケティングプラン作成をサポートします。

販路開拓のチャンス！ ビジネスマッチングを実施

実際に想定される市場の企業とのビジネスマッチングにより、販路開拓の具体的な成果獲得を支援します。

支援に係る企業側の費用負担はございません。

▶ 支援の流れ・サポート内容



マッチング実施後、2事業年度について販路開拓による成果について報告して頂きます。

※ 販売先紹介だけのお申込みは支援の対象外です。

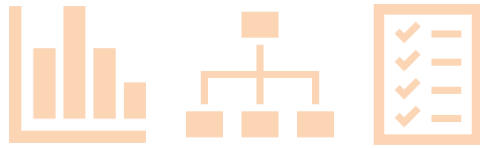
※ 想定される市場の企業とマッチングできない場合もございます。

支援対象など裏面の説明もご覧ください

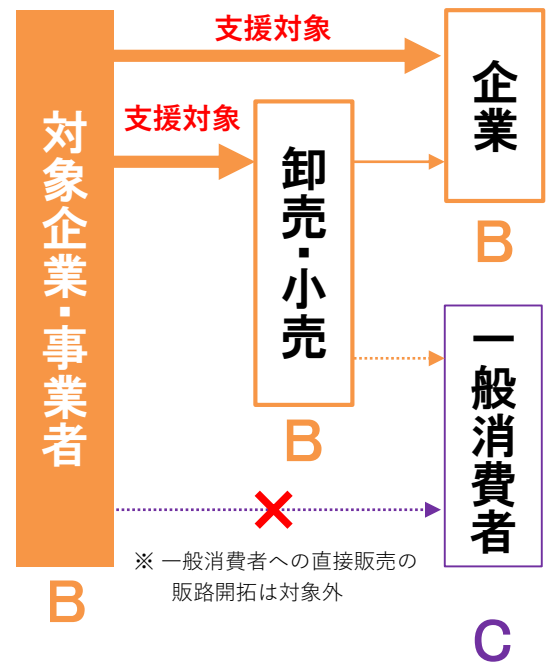


▶ 支援対象となる企業・事業者

- さいたま市内に事業所を有し、販路開拓に前向きに努力する中小企業等であること。
- 単なる販売先紹介が要望ではなく、マーケティングプランを作成し、自立的な販路開拓に継続的に取り組む意思があること。
- BtoBやBtoBtoCの販路開拓が必要で、対象となる製品・サービスを持っている、または開発中であること。



【当事業で販路開拓をサポートするイメージ】



▶ 相談申し込みフォーム

企業名			
氏名			
所属部署名		役職	
住所			
TEL		E-mail	
相談内容			

支援の活用、お問い合わせは下記担当までお電話、もしくは上記申し込みフォームに必要事項をご記入の上、FAXしてください。

【問い合わせ・申し込み】

公益財団法人 さいたま市産業創造財団 支援・金融課 経営支援チーム
齋藤・羽鳥・相原

TEL: 048-851-6652 FAX: 048-851-6653

平成29年2月10日