

さいたま発 ベンチャー起業家プログラム

～売り上げ 10 億円の壁を乗り越えろ～

募集要項

上場や成功を目指している起業家が、本プログラムを通して、ベンチャー経営者や、成長を指南する講師、先輩起業家・メンターに学びながら 会社の成長を加速させる。

また、成長初期の企業に即した戦略の策定・実行をすることにより、課題となる障壁をクリアし、さいたま市から世界に通用する企業になることを目指す。



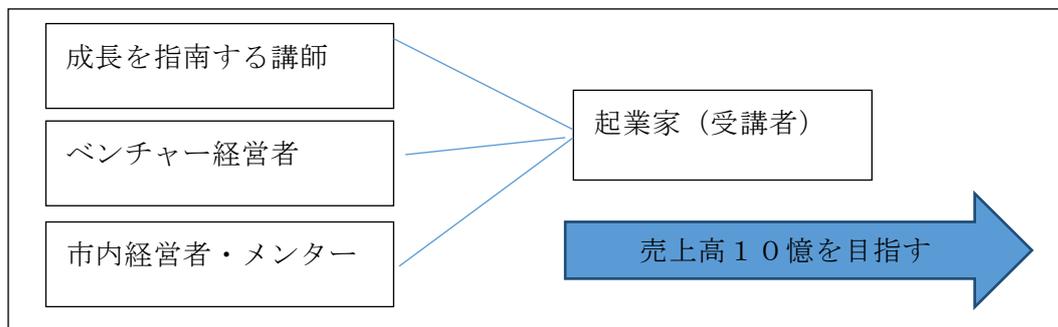
■主催 公益財団法人さいたま市産業創造財団

■共催 さいたま市

■主旨

上場や成功を目指している起業家が、本プログラムを通して、ベンチャー経営者や、成長を指南する講師、先輩起業家・メンターに学びながら 会社の成長を加速させる。

また、成長初期の企業に即した戦略の策定・実行をすることにより、課題となる障壁をクリアし、さいたま市から世界に通用する企業になることを目指す。



■応募資格

以下の応募資格を満たす法人、または個人企業が対象となります。

- ・ 3～5年後に、売上高10億円以上をクリアする目標を掲げていること。
- ・ 開業から1年以上経過していること（第1期決算を経ていること）。
- ・ 直前期にて1億円程度の売上が計上されていること。
- ・ さいたま市内に事業活動の拠点（本社、支店、工場、営業所等）がある、設ける意欲があること。
- ・ 現在の事業プランを提出すること。
- ・ 代表者自身が、原則として全日程に参加すること。
- ・ 参加者同士の秘密保持義務に同意すること。

■受講費用

10万円（消費税込）

■募集期間

平成30年9月18日（火）～10月19日（金）（17時必着）

■募集人数

10名以内（申込順）

■概要

・セミナー講義（全4回）

内 容：経営コンサルタントの指導の下、自社の経営戦略を構築していく。

事業モデル確立、事業戦略策定・実行支援、講義・フィードバックを実施する。

講 師：福永雅文氏 1963年、広島県呉市生まれ。86年、関西大学社会学部卒。マーケティング関係の仕事を経て1999年、コンサルタントとして独立。

NPOランチェスター協会常務理事。戦国マーケティング代表取締役。

株式会社H.I.S澤田秀雄氏が立ち上げたビジネススクール、南アルプス若手経営塾やGMOインターネットでの指導の他、東証一部上場のベンチャー企業に対する指導実績を有する。

会 場：ランチェスターホール（東京都新宿区高田馬場1丁目27番1号）

・ベンチャー経営者訪問（1回）

内 容：ベンチャー経営者を訪問し、対話の場を設け自社の成長戦略の課題を解決していく。

訪 問 先：株式会社システムインテグレータ 代表取締役 梅田弘之氏

企業概要：1995年埼玉県浦和市（現さいたま市）に資本金10,000千円で創業

2006年マザーズに上場

2014年東京証券取引所第一部に上場

時代に合ったソフトウェア製品を作り続ける

・先輩起業家・メンター交流（個別随時）

内 容：当財団の実施するイベント・交流会等において、当財団とつながりのある市内経営者やメンターとの交流の場（マッチングなど）を提供していく。

■スケジュール

●平成30年 11月27日（火） 13時～18時

第1回事業戦略の策定（戦略基本編）

- ・ベンチャー企業の経営戦略
- ・市場シェアに対する考え方、目標値
- ・経営戦略の原点、法則

●平成30年 12月4日（火） 13時～18時

第2回事業戦略の策定（市場参入戦略編）

- ・市場参入の基本原則
- ・プロダクトサイクル曲線とその応用
- ・多角化の技術

●平成31年 1月15日（火） 13時～18時

第3回事業戦略の策定（戦略の実務）

- ・地域戦略の目標とノウハウ
- ・営業戦略と顧客管理
- ・営業担当者の育成・活用戦略

●平成31年 2月（日程別途）

ベンチャー経営者訪問

株式会社システムインテグレータ 代表取締役 梅田弘之氏

●平成31年 3月5日（火） 13時～18時

第4回事業戦略の策定（事業戦略発表会）

- ・会社の成長を加速させるための事業戦略
- ・各起業家のプレゼン・意見交換

■留意事項

- ①提出された書類は返却いたしません。
- ②申込内容に関する特別なノウハウや秘密事項については、あらかじめ法的保護を行うなど応募者の責任で対応してください。
- ③申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、当事業の実施に伴う事項及び、当財団の発行する情報誌、パンフレットの送付や当財団が実施するセミナー等のご案内のみに利用させていただきます。
- ④受講決定に対する個別のお問い合わせには、一切お答えできません。
- ⑤応募資格、募集対象等に違反する事項があった場合、失格あるいは取り消しとする場合があります。
- ⑥応募及び参加に要する各種経費（例えば交通費等）は受講者の自己負担となります。
- ⑦受講者は、該当企業の代表者による参画が原則となります。

■応募方法

所定の応募用紙に記入のうえ、当財団に郵送または持参、あるいはEメールで提出してください。なお、応募申込用紙は下記ホームページからダウンロードできます。

当財団ホームページ：URL：<http://www.sozo-saitama.or.jp>

郵送先：〒338-0002

**さいたま市中央区下落合5-4-3　さいたま市産業文化センター4階
公益財団法人さいたま市産業創造財団　支援・金融課**

Eメール：snb@sozo-saitama.or.jp

■問合せ先

公益財団法人さいたま市産業創造財団　支援・金融課

経営支援チーム　羽鳥・鈴木

TEL:048-851-6652　FAX:048-851-6653

さいたま発ベンチャー起業家プログラム 応募用紙

企業情報

会社名／屋号			
所在地			
電話番号		F A X 番号	
メールアドレス		設立年月日	
資本金		従業員数	
業種			
直近売上高		経常利益	

申込者情報

役職		氏名	
生年月日			
個人経歴			

事業内容

具体的事業内容	
---------	--

販売先／顧客	
仕入れ／提携先	
会社の強み	
会社の弱み	
経営状況	
過去3期決算状況	※BS／PLを含む決算資料を添付してください
今後3期売上予測	
今後3期利益予測	

※会社概要、事業内容等が分かる資料（会社パンフレット等）がございましたら、添付してください。

以 上