

1 事業理念（目的）、事業目標、事業概要

■ビジネスプラン名（30文字ぐらいまで）

■この事業を上げた経緯、想い、目的について記載してください。
さいたま市で事業を展開する理由があれば記載してください

■提供する商品・サービスの概要を記載してください

■事業全体の仕組み（ビジネスモデル）について図示および説明してください

■あなたの事業または商品の、独創的な部分・セールスポイントは何ですか？
その特徴によって、お客様はどのようなメリットを感じますか？

■あなたの商品・サービスが求められるのは、どのような場合（シーン・時期）ですか？

■当事業にとっての追い風となる外部環境の変化（政治的・経済的・社会的・技術的動向など）と、対象となる市場規模の統計データがあれば記載してください。

2 顧客ニーズと強み

■お客様は、どのような人（企業）で、どのようなニーズを持っていますか？

■その商品・サービスをなぜあなたが提供できるのでしょうか？

■あなたの提供する商品・サービスの類似品、または代替品を提供している先（競合先）はどこですか？ 競合先と比較して、あなたの商品・サービスが選ばれる決め手（競争優位）はなんですか？

3 業務プロセス

☆販売・回収プロセス

■販売価格とその価格設定根拠を記載してください。

■販売方法、販売代金回収方法を記載してください。

■販売先・新規顧客の獲得方法を記載してください。

■お客様の購入数量・単価をあげる、購入頻度を増やす方策があれば記載してください。

☆仕入・生産プロセス

■仕入と生産計画を記載してください。

4 経営資源の現在と今後の見通し

☆組織・人員・育成

■現在と3年後の社内組織体制（中核メンバー、組織体制）、人材の採用・育成について記載してください。

☆設備投資計画

■現在の設備、今後の設備投資計画（何を、時期、金額）があれば記載してください。

☆外部ネットワーク、提携企業

■現在の外部協力者のネットワークと、3年後に想定するネットワークの広がりについて記載してください

地域内（市内・県内）で連携する団体や企業があれば記載してください

5 開業時の資金計画表 ※事業実施後の場合は、現在から年度末までの資金計画

(単位:千円)

	必要な資金			調達計画	
	項目	金額		項目	金額
資金需要	(設備投資)		資金調達	(自己資金) 【内訳例】 ・	
	(運転資金) 3ヵ月分			(借入金) ・	
			(出資、その他)		
計					

6 売上・利益計画（1～3年後の計画）

	第1期		第2期		第3期	
	201	年 月期	201	年 月期	201	年 月期
売上高		千円		千円		千円
売上原価		千円		千円		千円
売上総利益		千円		千円		千円
人件費 （含む役員報酬）		千円		千円		千円
外注費		千円		千円		千円
地代・家賃		千円		千円		千円
広告宣伝費		千円		千円		千円
		千円		千円		千円
		千円		千円		千円
		千円		千円		千円
経費合計		千円		千円		千円
営業利益		千円		千円		千円
社員数（パート等含む）		人		人		人

■初年度売上高の根拠を記載してください。

7 事業実施における現在の課題

■現在の課題（下記の中であてはまるものに○をつけてください。：複数可）

- | | | |
|---------------|-------------------|-----------------|
| 1. 開業・法人設立 | 2. 経営実務ノウハウの習得 | 3. 技術開発、製品開発 |
| 4. 生産体制・仕入先確保 | 5. 顧客・販路の開拓 | 6. 販売代理店・提携先の開拓 |
| 7. 資金の調達 | 8. IT・web 関連の知識習得 | 9. 人材の確保 |
| 10. 事業用物件の確保 | 11. 事業の外部 PR | |
| 11. その他（ | | ） |

■上記課題について、具体的な内容を記載してください。

■提出

ご記入いただいた2次審査用紙は、Eメールまたは郵送にて下記事務局あて送付してください。

【送付先】（さいたま市新ニュービジネス大賞2016 事務局）

〒 — —

TEL： — —

E-mail: snb2016@sozo-saitama.or.jp